

PR Activity – March 2023



Media Name: Uttar Prahari

Date: 06.03.2023

Headline : Protein, the Building Power of Immune System, says Suguna Foods



Media Name: Samay Varta

Date: 06.03.2023

Headline : Protein, the Building Power of Immune System, says Suguna Foods



नई दिल्ली। नेशनल प्रोटीन डे के अवसर पर इम्यून सिस्टम को स्वस्थ बनाये रखने के लिए सुगुना फूड्स ने हमारे दैनिक जीवन में प्रोटीन के महत्व को परिड्रााषित किया है। विड्रािन्न प्रोटीन स्रोतों में पर्याप्त और सही पोषण से शरीर में रोगजनक संक्रमणों को रोकने की क्षमता होती है। चिकन और एग्ज जैसी ज्यादा प्रोटीन वाली चीजें खाने से जैविक तंत्रों के निर्माण और मरम्मत में मदद मिलती है और शरीर हानिकारक एंटीबॉडीज से सुरक्षित ड्री रहता है। रोजाना पर्याप्त मीट प्रोटीन्स लेने से शरीर सर्दी और बुखार जैसी मौसमी बीमारियों और रोगों से लडने के लिये ड्री मजबूत बनता है। हम प्रोटीन से ड्रारपूर कुछ चीजों के बारे में बता रहे हैं, जिन्हें अपनी रोजाना की डाइट में शामिल किया जा सकता है। चिकन में बहत प्रोटीन होता है, जो सेहत के लिये फायदेमंद है, मांसपेशियों की वृद्धि को गति देता है और इम्युनिटी को मजबुत करता है। चिकन में महत्वपूर्ण पोषक-तत्व, सेहत के लिये अच्छी वसा, विटामिन्स और खनिज होते हैं, जो सही काम करने में शरीर की मदद करते हैं। फायदे वाले परिणामों के लिये चिकन को अपनी नियमित खुराक में हफ्ते में कम से कम तीन बार

शामिल करना चाहिये।अंडों में चोलाइन, विटामिन ए, बी12, डी, के, सेलेनियम, आयोडीन और प्रोटीन जैसे पोषक-तत्वों की ड्रारपूर मात्रा होती है और इस तरह अंडों को तुरंत खाया जा सकता है और यह आसान स्नैक हैं। शरीर में प्रोटीन की रोजाना की जरूरतों को परा करने के लिये अंडे बेहतरीन होते हैं। अंडों में विटामिन डी ड्री बहुत अच्छी मात्रा में होता है। ऐसे सड्राी पोषक-तत्वों को एक साथ लेने से हड्डियों और मांसपेशियों के संपूर्ण विकास, वृद्धि तथा मजबूती में योगदान मिलता है और इसलिये अंडे दैनिक आहार में जरूरी हैं। बादाम पेडों पर उगने वाले और पोषक-तत्वों से प्रचुर नट्स हैं, जिनमें फाइबर, विटामिन ई, मैंगनीज और मैग्नीशियम की उच्च मात्रा होती है। दूध में असल में हर उस विटामिन की थोड़ी मात्रा होती है, जिसकी शरीर को जरूरत है। दूध में बहुत सारा उच्च-गुणवत्ता का प्रोटीन और विटामिन्स तथा खनिज होते है।अपने आहार में पर्याप्त प्रोटीन को शामिल करना जरूरी है। ज्यादा प्रोटीन लेने से वजन कम करने, मांसपेशियाँ बढ़ाने और शरीर के संघटन तथा मेटाबोलिक स्वास्थ्य को बेहतर बनाने में मदद मिल सकती है।

Media Name: Gurgaon Today

Date: 06.03.2023

Headline : Protein, the Building Power of Immune System, says Suguna Foods

सही पोषण से शरीर में रोगजनक संक्रमणों को रोकने की क्षमता

गुड़गांव टुडे, नई दिल्ली। नेशनल प्रोटीन डे के अवसर पर इम्यून सिस्टम को स्वस्थ बनाये रखने के लिए सुगुना फूड्स ने हमारे दैनिक जीवन में प्रोटीन के महत्व को परिभाषित किया है। विभिन्न प्रोटीन स्रोतों में पर्याप्त और सही पोषण से शरीर में रोगजनक संक्रमणों को रोकने की क्षमता होती है। चिकन और एग्ज जैसी ज्यादा प्रोटीन वाली चीजें खाने से जैविक तंत्रों के निर्माण और मरम्मत में मदद मिलती है और शरीर हानिकारक एंटीबॉडीज से सुरक्षित भी रहता है। रोजाना पर्याप्त मीट प्रोटीन्स लेने से शरीर सर्दी और बुखार जैसी मौसमी बीमारियों और रोगों से लड़ने के लिये भी मजबूत बनता है। Media Name: Amrit India

Date: 06.03.2023

Headline : Protein, the Building Power of Immune System, says Suguna Foods



Media Name: Amrit India

Date: 10.03.2023

Headline : Unleash your creativity with Suguna Feeds' India's Biggest Marketing Contest

सुगुना फूड्स की प्रतियोगिता के साथ रचनात्मकता उजागर करने का अवसर नई दिल्ली। भारत की प्रमुख पोल्ट्री कंपनियों में से एक सुगुना फीडस की सहायक कंपनी सुगुना फूड्स भारत की सबसे बड़ी मार्केटिंग प्रतियोगिता आयोजित करने के लिए तैयार है, जिसका उद्देश्य उद्योग के शानदार एमबीए दिमागों को आकर्षित करना है। यह प्रतियोगिता भारत भर के युवा वित्त स्नातकों के लिए अपने कौशल का प्रदर्शन करने और पुरस्कार जीतने का एक अनुठा अवसर है। प्रतियोगिता के लिए पंजीकरण 6 मार्च से 15 मार्च, 2023 तक होगा। प्रतियोगिता का पहला दौर 16 मार्च से 31 मार्च, 2023 तक आयोजित किया जाएगा। चयन वस्तुत: होंगे, और शॉर्टलिस्ट किए गए प्रतिभागियों को प्रतियोगिता के लिए ग्रामीण बाजार के लिए नई मार्केटिंग रणनीति विकसित करनी होगी। प्रतियोगिता सभी मार्केटिंग/वित्त स्नातकों के लिए खुली होगी और टीम का आकार 2 से 4 सदस्यों के बीच होने की उम्मीद है। एक ही कॉलेज से कई प्रविष्टियों की अनुमति दी जाएगी। प्रतियोगिता का मुल्यांकन विशेषज्ञों के एक पैनल द्वारा किया जाएगा, जो प्रतिभागियों का उनकी मार्केटिंग रचनात्मकता, प्रस्तुति कौशल, समय प्रबंधन और विचारों की समग्र गुणवत्ता के आधार पर मुल्यांकन करेंगे।

Date: 13.03.2023

INCUBATING SUCCESS

Headline : How Suguna came to rule the roost

How Suguna came to rule the roost

HATCHING A GIANT. Co-founder B Soundararajan walks businessline through the journey of building a ₹12,000-crore poultry business

M Ramesh

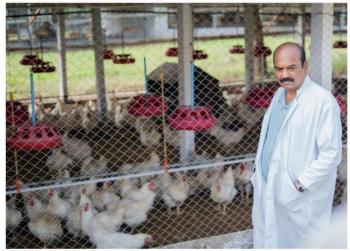
is father seeded the idea of entrepreneurship; his mother lent him seed money of ₹5,000 to start a business. That was in 1984. Today, the turnover of the company that B Soundararajan and his brother founded back then boasts of sales exceeding ₹12,000 crore (\$1.5 billion), and by the looks or (\$1.5 billion), the fun is just beginning.

Welcome to Coimbatore-based Suguna Foods Ltd, the country's second biggest poultry company whose next growth steps include an IPO within three years, stepping into its second African country (Uganda), a 2100-crore new processing plant at Mysore, opening more retail outlets and promoting its new brand, 'Delfrez'. (Venkateshwara Hatcheries, with 818,000 crore revenues, is the country's biggest.)

EGGING ON RURAL INDIA

The striking message that came across in *businesline's* recent chat with Soundrarjan was the impact the company makes to rural India. The company began its innings by selling chicken feed to farmers; today it touches the lives of 42,000 farmers across 15,000 villages in India, who grow the just-born chicks for 42 days for a 'growing fee' and turn over the adult birds back to the company.

company. The farmer brings to the business only a thatched shed, that is roomy enough for the growing birds, with wire-mesh walls and coir-pitch floor and a provision for piped water. He receives a 'growing fee' of 15 per chick. He gest to keep about 10, after expenses mainly, cost of capital, electricity and water. Suguna Foods provides the chicks as well as the food and medicines for the birds, and all the technical help a farmer needs to growthem. Soundaranjan says that an aver-



FOWL FARM. Soundararajan in one of the Suguna farms where the birds are given food, medicines and care

age farmer grows 7,000 birds in a batch and does five batches a year — that gives them around ₹3.5 lakh of supplementary income. After 42 days, Suguna Foods takes back the fully grown birds and sells them to wet markets, hotels and outlets like KFC. In recent years, however, Suguna has been processing a part of the birds and selling the meat under the brand name, 'Delfree'.

HEN PARTY

Promoting the year-old brand is almost like starting a new business, bringing back to Soundarrajan memories of the stressful, early days of the company. Things seemed to be going tough-but-okay with their business of supplying chicken feed on credit, until the economic downturn of 1290 triggered a domino of defaults. Driven to the wall, Soundararajan tooka close looka tthe supply chain and identified 14 middlemen, whose profits were adding to the costs. He tweaked his business model to eliminate them, braving their chagrin, and ploughed on. In 1997, when the assorted partnership firms were consolidated into one entity, the turnover was ₹7 crore. by 2000, itwas ₹100 crore.

one entity, the turnover was ₹7 crore. By 2000, it was ₹100 crore. The long-jump from ₹7 crore to ₹100 crore in three years was rather overwhelming, indeed scary. "But when we reached ₹100 crore," reminisces Soundararajan, "it seemed like too small."

The company's model is simple. The model goes four generations deep 'pure line' hens — grandparents, parents, eggs and chicken. There is strict quality control at each level. The hatchery is the most crucial link in the chain, a sophisticated place entering which is like entering a US-PDA approved pharma plant. Tens of thousands of eggs collected daily from the breeder farms are hatched under temperature-controlled conditions in large machines. When the eggs hatch, out comes the chicks — cute little things with their tiny beaks, yellow bodies and pink, wire-thin legs, and making an awful lot of noise. Every one of these chicks are manually vaccinated and placed in trays, stacks of which are trucked to the farmers on dav-one.

one of these chicks are manually vaccinated and placed in trays, stacks of which are trucked to the farmers on day-one. Suguna sells 10 lakh tons of chicken annually. Except for growing the birds from day-one to day-42, which is outsourced to farmers, the company has complete ownership of the entire value chain. It runs its own vaccine plant, under Globion India Ltd; the chickenfeed is produced at another group company, Aminovir Feeds Ltd — which makes 3,00,000 tons a year; and the entire technical manpower is supplied by Suguna Institute of Poultry Management, (SIPM), which runs both a diploma course (for 260 students) and a degree (100 students).

Management, (SIPM), which runs both a diploma course (for 260 students) and a degree (100 students). Today, Suguna Foods has over 60 feed mills, 70 hatcheries and four processing plants. The ownership of the full value chain and the resultant control over quality has given Suguna a sizeable market share.

Soundararajan says that the company would make a loss in the first three quarters but would turn in a profit in the fourth. He is unfazed about the loss, noting that it was essentially pandemic-induced, because the company has been profitable all along.

SECURING THE COOP

In July, the rating agency, ICRA, reckoned that the company would have eash flows of ₹200-250 crore in 2022-23, compared with repayment obligations of ₹100 crore, Moreover, Suguna Holdings Pvt Ltd, the holding company which has 997. per cent of Suguna Foods, had free cash and liquid investments of "vover ₹300 crore as on March 31, 2022."

Despite the comfortable cash balance, Soundararajan says raising equity has become necessary for the growth of the business — especially for increasing the share of processed chicken five times from the present 5 per cent and to build up the 'Delfrez' brand. Hence IPO. Funds are needed for "capex of 300–400 crore every year" primarily in opening more processing plants, to feed the company's B2C ambition — selling meat directly to customers to supplement the B2B model of selling live birds to hotels, restaurants and caterers. Margins are better in B2C. Today, Suguna Foods has 250-odd retail outlets on franchise model and plans to add lov each year till it reaches 1,000. Media Name: The Hindu BusinessLine

Date: 13.03.2023

Headline : Suguna Foods: The making of a ₹12,000-crore poultry company



Media Name: Industry Outlook

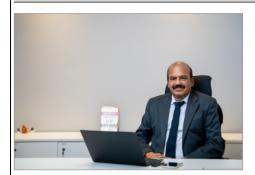
Date: 20.03.2023

Headline : Shaping the future of the Indian poultry Industry in the new decade

Shaping The Future Of The Indian Poultry Industry In The New Decade

By: B. Soundararajan, Chairman, Suguna Group | Wednesday, 15 March 2023





The **Indian poultry sector** has grown substantially over the past decade, and this growth pattern is expected to persist into the coming years. With protein being the need of the hour post-pandemic, rising demand for protein-rich products, and the increasing popularity of poultry products, the India has been rapidly increasing over the years, owing to growing population affordability, meat quality, and changing dietary trends.

The poultry business drives the Indian meat market, with chicken being the most common meat consumed due to its availability, affordability, and nutritional benefits. The increase in per capita income has also been a major influence in increased meat purchases across regions. More hotels, restaurants, and cafes (HORECA) have developed leading to heightened demand for meat products. With these forces at play, poultry firms are expected to operate at near-full capacity in the coming years. Additionally, to accommodate the increased demand for protein-rich foods, the Indian government has lately undertaken programs to enhance meat exports and local production. By doing so, the industry is expected to develop even more and contribute significantly to the country's food supply and nutrition security.